

En présentiel et en visio



COACHING DIRIGEANT

Assurez avec succès la gestion d'une ou de plusieurs concessions.

Notre programme vise à permettre aux dirigeants de définir un positionnement stratégique unique, de surmonter les obstacles et de se démarquer remarquablement dans leur rôle professionnel.

6 jours d'intervention + visio

Réserver →

Évaluation personnelle :

En premier lieu, **une évaluation personnelle approfondie est menée**, prenant en compte les aspirations, les objectifs personnels et la vision du dirigeant pour son entreprise. Cette évaluation identifie les points forts ainsi que les éventuelles lacunes en termes de compétences et de leadership. Une fois cette évaluation achevée, **un plan personnel sera réalisé** et transposé dans le contexte professionnel pour élaborer une stratégie sur mesure répondant aux besoins spécifiques du dirigeant et de son entreprise.

Feuille de route personnalisée :

À travers des séances personnalisées et les conseils de nos coachs experts, les dirigeants seront accompagnés dans l'élaboration d'une **feuille de route détaillée**. Cette feuille de route est spécifiquement conçue pour répondre à leurs besoins et à leurs aspirations professionnelles. Ils définiront clairement leurs objectifs et planifieront les étapes concrètes nécessaires pour les atteindre, en mettant un fort accent sur des résultats mesurables et concrets.

Mobilisation des équipes et synergie efficace :

En encourageant une synergie efficace au sein de leurs équipes, les dirigeants seront en mesure de mobiliser les compétences et les ressources de chaque membre de manière optimale, renforçant ainsi la productivité collective. Cette approche collaborative favorisera également un environnement propice à l'innovation, permettant d'explorer de nouvelles opportunités et de relever les défis avec confiance.

L'objectif de ce programme est de stimuler la croissance professionnelle des dirigeants et de créer un cadre favorable à la réalisation de succès durables et significatifs pour eux-mêmes et leurs équipes.

À QUI S'ADRESSE LE COACHING ?



Constructeur / Importateurs

Groupes de distribution

Distributeurs / Réparateurs

QUELS SONT LES POSTES CONCERNÉS ?



Dirigeants



LES OBJECTIFS DU COACHING DIRIGEANT(E) :

<p>THÈME 1</p> <p>Améliorer la performance et la rentabilité</p> <p>En savoir plus</p>	<p>THÈME 2</p> <p>Améliorer l'expérience et la satisfaction clients</p> <p>En savoir plus</p>	<p>THÈME 3</p> <p>Gérer les ressources et potentiels humains</p> <p>En savoir plus</p>
<p>THÈME 4</p> <p>Maîtriser et communiquer son identité d'entreprise</p> <p>En savoir plus</p>	<p>THÈME 5</p> <p>Préparer son entreprise aux changements futurs</p> <p>En savoir plus</p>	<p>THÈME 6</p> <p>Respecter les normes</p> <p>En savoir plus</p>

ACTIVITÉS CONCERNÉES :



VN, VO



SAV



PIÈCES



MARKETING



MANAGEMENT

CE QUI EST COMPRIS DANS LE COACHING :

Notre programme de coaching destiné aux directeurs de concession propose une approche visant à explorer en profondeur leurs compétences, leurs valeurs et leurs missions. Il se compose de sessions individuelles avancées, offrant un espace privilégié pour une réflexion personnelle approfondie, ainsi que de séances collectives de co-développement, favorisant les échanges et le partage d'expérience entre pairs.

Animées par des coachs experts dotés d'une solide expérience dans le domaine de la préparation mentale et du secteur automobile, ces sessions offrent un accompagnement personnalisé et adapté aux besoins spécifiques de chaque directeur de concession. Elles permettent de définir les compétences clés nécessaires à la réussite dans leur rôle, telles que le leadership, la gestion d'équipe, la prise de décision stratégique et la gestion du changement.

En combinant des approches individuelles et collectives, notre programme vise à fournir aux dirigeants les outils, les perspectives et les compétences nécessaires pour relever les défis de manière efficace et épanouissante. Il leur permet de développer une compréhension de leur rôle et de leur contribution à la réussite de la concession, tout en renforçant leur capacité à inspirer et à motiver leur équipe vers l'excellence.

Votre interlocuteur :



Philippe LE BAS
Dirigeant
06 80 70 64 62
www.philippelebas.com
philippe.lebas@oplus-automotive.com

*Fu plaisir de l'échange
à très bientôt !!
Philippe*